



Curso
Negociación
Comercial
Avanzada
aplicando herramientas
de Inteligencia Artificial

Domina

técnicas avanzadas de negociación y apóyate en inteligencia artificial para preparar, argumentar y cerrar acuerdos con mayor impacto.

¿Qué resuelve el curso?

En mercados competitivos, negociar solo desde la intuición limita los resultados. Este curso desarrolla una visión estratégica de la negociación, incorporando IA para mejorar la preparación, el análisis de escenarios y la argumentación, y lograr acuerdos que generen valor para ambas partes.



¿A quién está **dirigido**?

Pensado para ejecutivos, gerentes comerciales, jefes de ventas, asesores de negocios y profesionales con experiencia comercial que buscan negociar con mayor profundidad estratégica, influencia y enfoque en relaciones de largo plazo.

Al finalizar el **curso** podrás:

- **Aplicar modelos y estructuras** avanzadas de negociación.
- **Diferenciar posiciones, intereses** y necesidades reales de las partes.
- **Preparar negociaciones complejas** con análisis estratégico y BATNA.
- **Identificar tácticas competitivas** y responder de forma colaborativa.
- **Comunicar con mayor influencia** y manejo emocional.
- **Usar IA para analizar información** y anticipar escenarios.
- **Fortalecer el cierre y seguimiento** de acuerdos sostenibles.
- **Evaluar el desempeño negociador** y oportunidades de mejora.

Estructura modular

Módulo I

Fundamentos de
la negociación avanzada

Módulo II

Preparación y diagnóstico
del escenario negociador

Módulo III

Ejecución de
la negociación

Módulo IV

Cierre y sostenibilidad
del acuerdo



Docente

Eduardo Andrade

Ejecutivo con más de 16 años de experiencia en dirección comercial, gerencia general y consultoría estratégica, especializado en entornos B2B y B2C. Máster en Dirección de Empresas e Ingeniero en Gestión Empresarial Internacional, con enfoque en negociación, ventas y estrategia orientadas a resultados.

Modalidad Presencial

Incluye Certificado Digital con Blockchain

Inicio del curso: 8,9,15,16 de mayo

Horario: Viernes: 16:00 a 20:00 – Sábado: 09:00 a 13:00

Duración: 16 horas

Precio del curso
\$285,00



Formación ejecutiva **con impacto real**